

Партнерское соглашение №28430743

г.Москва

«15» августа 2020 г.

Акционерное общество «амоЦРМ», именуемое в дальнейшем «Лицензиар», в лице генерального директора Голованевского Сергея Александровича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и Чурьянов Максим Анатольевич, именуемый в дальнейшем «Партнер», с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», заключили настоящее соглашение (далее именуемый «Партнерское соглашение») о нижеследующем:

1. Термины и определения партнерского соглашения:

В целях настоящего Договора нижеприведенные термины используются в следующих значениях:

Продукт – Программа для ЭВМ «амоЦРМ 2.0» (как в целом, так и ее компоненты), являющаяся представленной в объективной форме совокупностью данных и команд, в том числе исходного текста, базы данных, аудиовизуальных произведений, включённых Лицензиаром в состав указанной программы для ЭВМ, а также любая документация по ее использованию.

Лицензиат — юридическое или физическое лицо, которое оформило, оплатило и получило Продукт (приобрело неисключительную лицензию на использование программы амоCRM для ЭВМ).

2. Предмет партнерского соглашения

2.1. Партнер является представителем Лицензиара, на основании прохождения успешной аккредитации по Продукту и выдаче ему “Сертификата партнера” (с подписью и печатью компании).

Партнер имеет право осуществлять в интересах Лицензиата следующие действия по внедрению Продукта:

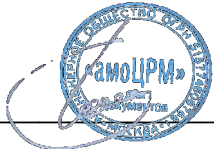
- Презентация Продукта для Лицензиата в офисе или онлайн-режиме;
- Обучение по Продукту и аттестация сотрудников Лицензиата (очно или онлайн);
- Настройка воронки продаж и бизнес-процессов Лицензиата в Продукте;
- Выбор и настройка телефонии Продукта;
- Настройка почты в Продукте;
- Интеграция Продукта с сайтом и другими сервисами Лицензиата;
- Диджитал воронка — настройка (автоматическая интеграция рекламы в соц.сетях (Facebook, Вконтакте) с воронкой продаж Продукта Лицензиата);
- Аудит отдела продаж Лицензиата;
- Построение отдела продаж Лицензиата;
- Разработка системы мотивации, бизнес-процессов продажи, обучение персонала Лицензиата;
- Разработка инструментов продаж (маркетинг-кит, КП, каталоги) Лицензиата;
- Создание скриптов, модулей, сценариев работы, корпоративной книги продаж;
- Создание сайтов, Landing page;

- Рекламные кампании;
- SEO-продвижение сайта;
- Настройка существующих виджетов Продукта Лицензиата;
- Интеграция с 1С;
- Сквозная аналитика каналов продаж, колтрекинг, подсчет ROI;
- Разработка интеграции с другими сервисами и системами Лицензиата;
- Написание нового виджета Продукта для Лицензиата;
- Проработка сложного технического задания (реализация от 3-х месяцев) по доработке Продукта под потребности Лицензиата.

2.2. Лицензиар предоставляет Партнеру право реализации Лицензий на ПО "амоЦРМ 2.0" (неисключительных прав на использование ПО "амоЦРМ 2.0") конечным пользователям - Лицензиатам, при этом Лицензиат получает указанное право на условиях, содержащихся в Лицензионном соглашении Лицензиара, размещенном в открытом доступе на сайте amocrm.ru - <https://www.amocrm.ru/agreement/>

Лицензиар

Акционерное общество «амоЦРМ»
Юридический адрес: 121205, г. Москва,
территория инновационного центра
«Сколково», Большой бульвар, д. 42,
стр. 1, этаж 4, пом.1448, рм. 6
Фактический адрес: 109004, г.Москва,
ул.Николаямская, д.28/60
ИНН: 7709477879
КПП: 773101001
Расчетный счет №
40702810938000083361
В ПАО Сбербанк г. Москва
кор. счет № 30101810400000000225
БИК: 044525225



Генеральный директор
Голованевский Сергей Александрович

«15» августа 2020 г.

Партнер

Чурьянов Максим Анатольевич
Дата рождения: 17 июля 1999 г.
Паспорт: 8819328529

Чурьянов Максим Анатольевич

«15» августа 2020 г.